

**СОГЛАШЕНИЕ ОБ ОКАЗАНИИ УСЛУГ ПО ФИНАНСОВОМУ МЕНЕДЖМЕНТУ №**

г. Прага, Чехия

«\_\_»\_\_\_\_\_200\_\_г.

Компания «SARSON MANAGEMENT CORPORATION», зарегистрированная в соответствии с законодательством Британских Виргинских Островов, имеющая юридический адрес: Drake Chambers, Tortola, British Virgin Islands, в дальнейшем именуемая «Компания» в лице единственного директора Компании Федорова Александра Андреевича, действующего на основании Устава, и \_\_\_\_\_

в дальнейшем именуемый (-ая) «Клиент», действующий (-ая) на основании \_\_\_\_\_  
вместе именуемые «Стороны», договорились о нижеследующем:

**1. Определения и понятия, используемые в Соглашении**

- 1.1. **Регламент** – утвержденный Компанией свод правил и норм, устанавливающий порядок работы Компании, в части использования средств, взятых у Клиента, оказания ему услуг по финансовому менеджменту, а также предоставления отчетности Компании перед Клиентом. Регламент является Приложением №2 к настоящему Соглашению.
- 1.2. **Агент** – юридическое или физическое лицо, заключившее Агентское соглашение с Компанией и выполняющее вспомогательные действия при работе Клиента с Компанией. Агент не несет ответственности перед Клиентом по исполнению настоящего Соглашения и не участвует в его исполнении, но информирует Клиента обо всех изменениях, связанных с работой Компании с помощью электронной почты и другими доступными способами. Список всех Агентов публикуется в обязательном порядке на Официальном сайте Компании с указанием контактных данных Агентов.
- 1.3. **Официальный сайт Компании** – это Интернет-сайт размещенный по адресу [www.sarsoninvest.com](http://www.sarsoninvest.com)
- 1.4. **Персональная Интернет-страница Клиента** – это раздел на Официальном сайте Компании, получить доступ к содержимому которого Клиент может по сети Интернет, набрав свой уникальный Логин и Пароль, известный только ему и передаваемый Компанией по сети Интернет при получении доступа по защищенному конфиденциальному SSL-протоколу.
- 1.5. **Стратегия финансового менеджмента (далее «Стратегия»)** – способ управления денежными средствами Компании, переданными ей Клиентами. Стратегии могут быть разных типов и обозначаются буквами латинского алфавита. Тип Стратегии управления денежными средствами Компании, переданными ей Клиентом, выбирает сам Клиент
- 1.6. **Отчетный период** – это отрезок времени, продолжительность которого устанавливается в Регламенте, и который служит для регулирования действий Компании и Клиента во времени, а также для совершения расчетов.

**2. Предмет Соглашения:**

- 2.1. Компания оказывает Клиенту услуги по финансовому менеджменту, целью которых является инвестирование денежных средств, полученных от Клиента, в порядке, указанном в п. 2.2 настоящего Соглашения, с целью получения доходности. Для осуществления данных услуг Клиент передает Компании денежные средства, которые Компания инвестирует по своему усмотрению в рамках оговоренных Стратегий.
- 2.2. Инвестирование денежных средств происходит путем размещения средств на счетах Компании в Банках, Инвестиционных и Управляющих компаниях, Брокерских домах и Фондах различных типов, а также любым другим незапрещенным законом способом с целью получения доходности.
- 2.3. Компания ведет постоянный учет денежных средств, которые она должна Клиентам, и возвращает денежные средства Клиенту по его требованию в установленном данным Соглашением порядке. Объем обязательства Компании перед Клиентом определяется Порядком расчета величины денежных средств, которые Компания должна Клиенту, изложенным в **Приложении №1** к настоящему Соглашению. При этом объем обязательства Компании перед Клиентом может, как увеличиваться (при положительной доходности инвестиций), так и уменьшаться (при отрицательной доходности инвестиций). Компания не взимает с Клиента вознаграждение за оказанные услуги по финансовому менеджменту, но удерживает свою Комиссию из прибыли от инвестирования денежных средств, полученных от Клиента. Величина удерживаемой Комиссии определяется настоящим Соглашением.
- 2.4. Клиент вправе требовать у Компании возврата как всех средств, которые Компания должна ему, так и отдельной части этих средств в сроки и в размере, указанные в Регламенте, в зависимости от выбранного Клиентом типа Стратегии. Подтверждением передачи Клиентом денежных средств Компании и величины переданных денежных средств является данное Соглашение; банковский платежный документ, подтверждающий сумму денежных средств, переданных Клиентом Компании; а также данные Компании, размещенные на Персональной Интернет-странице Клиента, и письменная выписка из реестра Клиентов Компании, которую Компания предоставляет по письменной заявке Клиента.
- 2.5. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его заключения.
- 2.6. Настоящее Соглашение действует до момента полного исполнения Сторонами взаимных обязательств, предусмотренных настоящим Соглашением.
- 2.7. В рамках реализуемых Стратегий право собственности на ценные бумаги, приобретаемые Компанией с целью инвестирования и получения максимальной доходности, на Клиента не переходит

### 3. Порядок взаиморасчетов:

- 3.1. Клиент перечисляет Компании денежные средства на любой счет Компании, указанный в данном Соглашении или в приложениях к нему.
- 3.2. Компания перечисляет Клиенту денежные средства, которые она должна ему только после составления им Заявки на перевод в офисе Агента Компании в письменной форме или оформленного на Персональной Интернет-странице Клиента. Компания обязуется перевести Клиенту денежные средства в течение 5 (Пяти) рабочих дней после завершения очередного Отчетного периода на любой счет, указанный Клиентом в письменной заявке, или только на счет, имя владельца которого совпадает с именем Клиента при оформлении заявки на Персональной Интернет-странице Клиента. Клиент не может указывать в заявке сумму денежных средств больше, чем ему должна Компания. Также минимальная сумма денежных средств к снятию для каждой Стратегии определяется Регламентом.
- 3.3. Компания не несет ответственности за неверно указанные реквизиты и за задержки платежей со стороны банков, участвующих в расчетах. Клиент обязан сообщить Компании или ее Агенту, если на указанный им счет средства не поступят в течение 10 (Десяти) рабочих дней после завершения того Отчетного периода, в течение которого была составлена заявка. В этом случае Клиент и Компания принимают совместные усилия по установлению причин задержки платежа и по его окончательному прохождению.

### 4. Права и обязанности сторон:

- 4.1. Клиент имеет право:
  - 4.1.1. перечислять на расчетный счет Компании любую денежную сумму в пределах установленных в Регламенте;
  - 4.1.2. требовать у Компании перечисления Клиенту денежных средств, которые Компания должна Клиенту, путем составления письменной заявки в офисе Агента Компании, электронной заявки на Персональной Интернет-странице Клиента или в другом порядке, предусмотренном Регламентом. Перечисление денежных средств Клиенту производится в порядке, предусмотренном Регламентом.
- 4.2. Клиент обязуется:
  - 4.2.1. погашать все расходы, связанные с перечислением денежных средств на расчетный счет Компании, за свой счет;
  - 4.2.2. самостоятельно предпринимать необходимые действия по содержанию Логина и Пароля в тайне от третьих лиц, а в случае их попадания к третьим лицам немедленно сообщить об этом Компании по электронной почте [support@sarsoninvest.com](mailto:support@sarsoninvest.com) или Агенту по телефону. В случае если кто-либо совершит какие-либо неправомерные действия на Персональной Интернет-странице Клиента до того, как Клиент сообщит о попадании Логина и Пароля к третьим лицам, Компания не несет ответственности за совершенные этим лицом действия, но обязуется помочь Клиенту в восстановлении конфиденциальности и в возмещении понесенных потерь.
- 4.3. Компания имеет право:
  - 4.3.1. самостоятельно определять пути использования взятых у Клиента средств и выбирать организации, на чьи счета Компания сочтет возможным перечисление средств в рамках выбранного Клиентом типа Стратегии;
  - 4.3.2. изменять Регламент в случае необходимости и в целях повышения качества обслуживания Клиентов, но с оповещением всех Клиентов о готовящихся изменениях не менее чем за 10 (Десять) дней, путем публикации официального сообщения на Официальном сайте Компании, на Персональной Интернет-странице Клиента и рассылке данного сообщения лично каждому Клиенту по электронной почте.
- 4.4. Компания обязуется:
  - 4.4.1. информировать Клиента о порядке и целях использования денежных средств, взятых у Клиента по настоящему Соглашению, на Официальном сайте Компании, на Персональной Интернет-странице Клиента, по электронной почте и в другом порядке, предусмотренном Регламентом;
  - 4.4.2. **не превышать объем взятых на себя обязательств по сравнению со стоимостью всех активов, находящихся в распоряжении Компании.**

### 5. Соглашение о конфиденциальности

- 5.1. Стороны обязались не предоставлять третьим лицам любые конфиденциальные сведения, ставшие им известными в связи с заключением и исполнением настоящего Соглашения, иначе как по письменному согласию Сторон. К конфиденциальным сведениям Клиента относятся все его персональные данные, Логин и Пароль к Персональной Интернет-странице Клиента, сумма обязательств Компании перед Клиентом в любой момент времени, а также другие сведения не являющиеся публично открытой информацией. К конфиденциальным сведениям Компании относятся любые данные о ее клиентах и партнерах, персональные данные о сотрудниках компании, а также ноу-хау в области управления денежными средствами и другие сведения не являющиеся публично открытой информацией.
- 5.2. В том случае, если Сторона допустит нарушения положений п. 4 настоящего Соглашения, повлекшие убытки для другой Стороны, виновная Сторона обязуется компенсировать другой стороне реальный ущерб и упущенную выгоду, возникшие вследствие таких нарушений. Величина ущерба и упущенной выгоды определяется по взаимному соглашению Сторон или в соответствии с п.8.1. и п.8.2.

### 6. Срок действия Соглашения

- 6.1. Настоящее Соглашение заключается сроком на 1 (Один) год и в случае если Клиент в течение 10 (Десяти) дней по истечению данного срока не потребовал у Компании перечисления ему всех денежных средств, которые Компания

должна ему, путем составления письменной заявки в офисе Агента Компании или в другом порядке, предусмотренном Регламентом, то настоящее Соглашение пролонгируется на аналогичный период на тех же условиях.

## 7. Правоприменительное право

7.1. Стороны выбирают применимое право - право Британских Виргинских Островов.

## 8. Арбитражная оговорка

- 8.1. Все возможные споры, возникающие из настоящего Соглашения или в связи с ним, стороны попытаются урегулировать мирным путем посредством согласительной процедуры, осуществляемой в соответствии с действующим Согласительным регламентом Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ.
- 8.2. В случае невозможности решения спора мирным путем в соответствии с пунктом 8.1. настоящего Соглашения, все споры, разногласия или требования, возникающие из настоящего Соглашения или в связи с ним, в том числе касающиеся его исполнения, нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации в соответствии с его Регламентом.

## 9. Порядок изменения и расторжения Соглашения

9.1. Все изменения и дополнения к настоящему Соглашению принимаются на основании письменных соглашений, являющихся неотъемлемой частью настоящего Соглашения за исключением изменений Регламента, изменения которого принимается через 10 (Десять) дней после его публикации.

## 10. Форс-мажорные обстоятельства

- 10.1. Стороны освобождаются от ответственности, если неисполнение, либо ненадлежащее исполнение принятых на себя ими обязательств по настоящему Соглашению вызвано действиями обстоятельств непреодолимой силы, что подтверждается официальными документами соответствующих государственных органов.
- 10.2. Сторона, ссылающаяся на действие обстоятельств непреодолимой силы, обязана немедленно проинформировать другую Сторону о наступлении подобных обстоятельств в письменной форме. Информация должна содержать данные о характере обстоятельств, а также оценку их влияния на исполнение Стороной своих обязательств по настоящему Соглашению и на срок исполнения обязательств. При прекращении действия таких обстоятельств, Сторона должна без промедления известить об этом другую Сторону. В этом случае в уведомлении необходимо указать срок, в который Сторона предполагает исполнить свои обязательства по настоящему Соглашению либо обосновать невозможность их исполнения.
- 10.3. При возникновении обстоятельств непреодолимой силы срок выполнения обязательств по настоящему Соглашению отодвигается соразмерно времени действия данных обстоятельств и времени, необходимому для ликвидации их последствий. Если дальнейшее исполнение обязательств по настоящему Соглашению Стороны сочтут нецелесообразным, они могут расторгнуть настоящее Соглашение по взаимному соглашению.

## 11. Электронная форма учета взаимных обязательств

11.1 Стороны настоящим договорились, что все данные на сервере Компании и на Персональной Интернет-странице Клиента являются верными и будут использоваться для расчета взаимных обязательств, а также приниматься как верные при разрешении любых споров, как в судебном порядке так и мирным путем. Если Клиент не согласен с данными о нем, расположенными на Персональной Интернет-странице Клиента, то он обязан в течение 4 (Четырех) недель сообщить об этом Компании для разрешения спорной ситуации и восстановления верных, по мнению обеих сторон, данных. Если Клиент обращается более чем через 4 (Четыре) недели, то Компания оставляет за собой право решить вопрос по своему усмотрению. При этом Компания обязуется вести реестр всех записей и изменений, выполняемых на Персональной Интернет-странице Клиента и на сервере Компании для последующего установления причин любых изменений и восстановления справедливых данных в случае необходимости.

## 12. Прочие условия

- 12.1. Компания не является налоговым агентом Клиента и не разглашает информацию о Клиенте налоговым и иным органам страны его пребывания и других стран.
- 12.2. Настоящее Соглашение составлено в двух экземплярах по одному для каждой Стороны.
- 12.3. Неотъемлемой частью настоящего Соглашения являются следующие приложения:
- Приложение № 1: Порядок расчета величины взаимных обязательств Сторон;
  - Приложение № 2: Регламент, устанавливающий порядок работы Компании, использования средств, взятых у Клиента, порядок предоставления ему услуг, а также порядок отчетности Компании перед Клиентом.
- 12.4. Приложение № 3 (Протокол учета типа Стратегии) не является неотъемлемым приложением и может быть заменен вводом соответствующих данных на Персональной Интернет-странице Клиента. В случае заполнения Приложения №3 и внесения противоречащих ему данных на Персональной Интернет-странице Клиента приоритет имеют данные, указанные в Приложении №3.

**Реквизиты и подписи сторон**

Клиент. ФИО: \_\_\_\_\_

Дата рождения: \_\_\_\_\_

Документ: \_\_\_\_\_ Серия \_\_\_\_\_ № \_\_\_\_\_

Дата выдачи: \_\_\_\_\_ Кем выдан: \_\_\_\_\_

Адрес регистрации: \_\_\_\_\_

Почтовый адрес: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_ Телефон: \_\_\_\_\_

**Копия паспорта Клиента прилагается.**Компания. SARSON MANAGEMENT CORPORATION, Drake Chambers, Tortola, British Virgin Islands.  
URL: <http://www.sarsoninvest.com>.

Банковские реквизиты (для платежей в USD): Beneficiary: SARSON MANAGEMENT CORP. Beneficiary's account (IBAN): CY91 0030 0179 0000 0179 3204 1803. Beneficiary's Bank: THE CYPRUS POPULAR BANK LTD, P.O.BOX 51139, CY-3501 LIMASSOL, CYPRUS. SWIFT: LIKICY2N120. Beneficiary info: Under Agreement No. \_\_\_\_\_, dd.mm.yyyy

Банковские реквизиты (для платежей в EUR): Beneficiary: SARSON MANAGEMENT CORP. Beneficiary's account (IBAN): CY69 0030 0179 0000 0179 3204 1811. Beneficiary's Bank: THE CYPRUS POPULAR BANK LTD, P.O.BOX 51139, CY-3501 LIMASSOL, CYPRUS. SWIFT: LIKICY2N120. Beneficiary info: Under Agreement No. \_\_\_\_\_, dd.mm.yyyy

КЛИЕНТ: \_\_\_\_\_  
Фамилия И.О. / \_\_\_\_\_ /КОМПАНИЯ: \_\_\_\_\_  
/ Fedorov Alexander /

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 200\_\_ г

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 200\_\_ г

Приложение № 1 к Соглашению об оказании услуг по финансовому менеджменту  
№ \_\_\_\_\_ от «\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

Порядок расчета величины взаимных обязательств Сторон

г.Прага, Чехия

«\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

1. Все активы Компании, находящиеся на ее счетах в Банках, Инвестиционных и Управляющих компаниях, Брокерских домах и Фондах различных типов, а также принадлежащие ей на основе других договоров и обязательств, делятся на собственные средства Компании и средства управляемые по Стратегиям, называемым буквами латинского алфавита. Тип Стратегии определяется Клиентом в письменной форме при заключении настоящего Соглашения в Приложении №3 или в дальнейшем в электронной форме на Персональной Интернет-странице и может меняться Клиентом в дальнейшем в соответствии с Регламентом.
2. На начало каждого Отчетного периода по каждой Стратегии рассчитывается доля каждого Клиента и собственных средств Компании во всех активах, управляемых по данной Стратегии.
3. По окончании очередного Отчетного периода происходит переоценка активов Компании, управляемых по каждой Стратегии, на основе выписок со всех счетов Компании с привлечением аттестованного Оценщика, в случае необходимости, и рассчитывается доходность вложений по каждой Стратегии. При этом не учитываются денежные средства, поступившие на расчетный счет Компании от Клиентов и перечисленные с расчетного счета Компании Клиентам за прошедший Отчетный период.
4. Продолжительность Отчетного периода публикуется в Регламенте и может меняться в случае необходимости и для улучшения качества обслуживания Клиентов в порядке, предусмотренном настоящим Соглашением.
5. Доходность вложений по каждой Стратегии может отличаться. При этом по одному типу Стратегии она может быть положительной, а по другому типу – отрицательной за прошедший Отчетный период. Клиент, таким образом, соглашается с тем, что объем денежных средств, которые Компания должна Клиенту, может, как увеличиваться, так и уменьшаться. Подписав настоящее Соглашение, Клиент согласился с данным риском и возможным уменьшением объема денежных средств, которые Компания должна Клиенту.
6. В случае положительной доходности по Стратегии за Отчетный период Компания удерживает свою Комиссию из прибыли, принесенной денежными средствами, взятыми у Клиента, в соответствии с Регламентом. При этом величина Комиссии не может быть увеличена даже при изменении Реглаamenta без согласия Клиента.
7. В случае отрицательной доходности по какой-либо Стратегии за Отчетный период Компания учитывает ту же долю от отрицательной доходности, что составляет Комиссия от прибыли, и уменьшает на эту сумму величину будущей Комиссии, удерживаемой с Клиента.
8. Накопленная отрицательная доходность (просадка) ни по одной из Стратегий не может быть больше установленной в Регламенте величины. Максимальная накопленная отрицательная доходность может быть различной для разных типов Стратегий. В случае если максимальная накопленная отрицательная доходность будет больше установленной величины, Компания обязуется не уменьшать размер обязательств перед Клиентами, появившихся у Компании установленный срок назад и более, а покрывать их за счет собственных средств до тех пор, пока не закончатся собственные средства или величина активов Компании не начнет снова расти.
9. Расчет величины денежных средств, которые Компания должна Клиенту, на начало следующего Отчетного периода рассчитывается с учетом сделанных за Отчетный период взаимных переводов и Комиссии Компании за прошедшие периоды.
10. Расчет доходности каждой Стратегии, величины Комиссии и величины денежных средств, которые Компания должна Клиенту, производится по окончании каждого Отчетного периода, а результаты расчетов должны быть опубликованы в течение трех рабочих дней после окончания очередного Отчетного периода. Доходность каждой Стратегии публикуется как на Персональной Интернет-странице Клиента, так и на открытых страницах Официального сайта Компании. Величина же денежных средств, которые Компания должна Клиенту, публикуется только на Персональной Интернет-странице Клиента и может быть разглашена третьим лицам только с письменного разрешения Клиента.

КЛИЕНТ: \_\_\_\_\_

КОМПАНИЯ: \_\_\_\_\_

Фамилия И.О. / \_\_\_\_\_ /

/ Fedorov Alexander /

«\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г

«\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г



**Приложение № 2 к Соглашению об оказании услуг по финансовому менеджменту**  
№ \_\_\_\_\_ от «\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.**Регламент**

1. Настоящий Регламент устанавливает порядок работы Компании, использования средств взятых у Клиента, порядок предоставления ему услуг по финансовому менеджменту, а также порядок отчетности Компании перед Клиентом.
2. Положения настоящего Регламента могут быть изменены в случае необходимости и в целях повышения качества обслуживания Клиентов, но с оповещением всех Клиентов о готовящихся изменениях не менее чем за 10 (Десять) дней, путем публикации официального сообщения на Официальном сайте Компании, на Персональной Интернет-странице Клиента и по электронной почте. Клиент соглашается с положениями нового Регламента и он становится частью Соглашения об оказании услуг по финансовому менеджменту, если Клиент не изъявит желание расторгнуть настоящее Соглашение в течение 10 (Десяти) дней после оповещения Клиента о готовящихся изменениях. При этом у Клиента в любом случае остается право требовать у Компании возврата всех денежных средств, которые Компания должна ему.
3. Компанией руководит единственный Директор Компании, который назначается акционерами Компании. Кроме того, Директор Компании при принятии инвестиционных решений использует помощь Экспертного совета. Экспертный совет формируется Директором из специалистов финансовых рынков, приглашенных Компанией для осуществления контроля над деятельностью Компании и рекомендаций по инвестированию денежных средств Компании и по повышению качества обслуживания Клиентов.
4. Члены Экспертного совета могут рекомендовать или не рекомендовать использование средств Компании определенным образом. Окончательно же решение выносится путем голосования членов Экспертного совета (не менее 75% от общего количества членов) и принимается при простом большинстве (более половины проголосовавших). Решение исполняет Директор Компании. Количество членов Экспертного совета не может быть меньше трех, а его состав публикуется на Официальном сайте Компании. Членом Экспертного совета не может быть человек, не разбирающийся в финансовых рынках (не имеющий соответствующего опыта или образования), а также человек, заинтересованный в отрицательном результате работы Компании. Срок работы одного человека в качестве члена Экспертного совета не ограничен. Экспертный совет компании может проводить голосования путем электронной переписки, телефонных переговоров или проведения очного собрания. Результаты всех голосований, обсуждений и предложений фиксирует Директор компании или Агент компании.
5. Ответственность за деятельность Компании и результаты ее работы несет Директор Компании и ее акционеры в соответствии с законодательством Британских Виргинских Островов.
6. Агентом Компании на территории Российской Федерации является ООО «Айрис Инвест», надлежащим образом зарегистрированное и располагающееся по адресу: Москва, 1-ый Голутвинский пер., д.6, 7 этаж. Тел/факс: +7 (495) 225-3116. Часы работы с посетителями: пн-пт с 10-00 до 19-00, сб с 11-00 до 17-00.
7. Агент Компании имеет право:
  - 7.1. Выступать от лица Компании для целей простого подписания контрактов от имени Компании в соответствии с детальными письменными инструкциями иностранной организации;
  - 7.2. Передавать Клиенту Соглашения и иные документы, подписанные Компанией;
  - 7.3. Получать агентское вознаграждение от Компании за свою работу;
  - 7.4. Осуществлять другую вспомогательную деятельность.
8. Агент Компании обязан:
  - 8.1. Отвечать на любые вопросы Клиентов относительно деятельности и услуг Компании в указанное рабочее время по телефону или электронной почте;
  - 8.2. Информировать Клиентов Компании, проживающих на территории РФ обо всех изменениях относительно деятельности и услуг Компании, связываясь с ними по телефону или электронной почте;
  - 8.3. Выполнять иные обязательства, вытекающие из Агентского Соглашения, заключенного между Агентом и Компанией.
9. Отчетный период равен одной неделе (с понедельника по воскресенье), но может меняться в случае необходимости и для улучшения качества обслуживания Клиентов. Расчет доходности каждой Стратегии, величины Вознаграждения и величины денежных средств, которые Компания должна Клиенту, производится каждую субботу-воскресенье, а результаты расчетов должны быть опубликованы в течение трех рабочих дней после окончания очередного Отчетного периода. Доходность каждой Стратегии публикуется как на Персональной Интернет-странице Клиента, так и на открытых страницах Официального сайта Компании. Величина же денежных средств, которые Компания должна Клиенту, публикуется только на Персональной Интернет-странице Клиента и может быть разглашена только с письменного разрешения Клиента.
10. Заявки на перевод денежных средств, которые Компания должна Клиенту, (далее «Заявки на перевод») должны быть оформлены не позднее 23:00 (по московскому времени) пятницы текущего Отчетного периода, чтобы Компания обработала их по окончании Отчетного периода. Заявки на перевод, оформленные после 23:00 (по московскому времени) пятницы текущего Отчетного периода, принимаются к исполнению по окончании следующего Отчетного периода.
11. Заявка на перевод может быть составлена в электронном виде на Персональной Интернет-странице Клиента или в рабочее время в офисе Агента Компании. Денежные средства переводятся в течение 5 (Пяти) рабочих дней после завершения очередного Отчетного периода на любой счет, указанный Клиентом в письменной заявке, или только на счет, имя владельца которого совпадает с именем Клиента при оформлении заявки на Персональной Интернет-странице Клиента. Клиент не может указывать в Заявке на перевод сумму денежных средств превышающую величину денежных средств, которые Компания должна Клиенту, иначе Компания оставляет за собой право не выполнить заявку. Клиент сам несет ответственность за правильность составления Заявки на перевод.
12. Перечисление средств по корректно составленным Заявкам на перевод должен быть осуществлен в самые кратчайшие

- возможные сроки, но не более чем через 5 (Пять) рабочих дней после окончания очередного Отчетного периода.
13. Уведомления о перечислении Клиентом средств на счет Компании (далее «Уведомление») принимаются в любое время, а средства учитываются в общем объеме обязательств и активов, начиная с ближайшего Отчетного периода после их фактического поступления. В случае если фактически поступившая сумма или данные по ней (номер настоящего Соглашения в основании платежа или данные отправителя) не соответствуют заявленным в Уведомлении, а также если сумма вообще не поступит на счет Компании в течение 5 (Пяти) рабочих дней, Агент Компании должен связаться с Клиентом для уточнения данных. В этом случае Клиент и Компания принимают совместные усилия по установлению причин искажения данных или задержки платежа, а также по его окончательному прохождению.
  14. Компания обязана действовать разумно и добросовестно при осуществлении своих прав и исполнении обязанностей.
  15. Компания не может приобретать за счет средств, переданных ей Клиентами или являющихся собственными, объекты инвестирования у своих аффилированных лиц, за исключением ценных бумаг, включенных в листинг организатора торговли.
  16. Компания использует пять различных Стратегий инвестирования полученных от Клиента денежных средств, основные характеристики которых кратко приведены в Таблице №1.

	Тип А	Тип F	Тип R	Тип М	Тип Т	Тип АТS
Мин. Сумма по Стратегии, USD	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000
Мин. Пополнение, USD*	-	100	100	100	100	100
Мин. Снятие, USD**	-	500	500	500	500	500
Мин. срок, мес.	3	1	1	1	1	1
Макс. Просадка	0 %	12 %	20 %	24 %	30 %	30%
Доля компании в прибыли	30 %	10 %	10 %	30 %	50 %	30%

Таблица №1

При этом величина Комиссии не может быть увеличена даже при изменении Регламента без согласия Клиента.

\* При переводе денежных средств со счета Клиента на счет Компании, Клиент оплачивает банковские комиссии

\*\* При переводе денежных средств со счета Компании на счет Клиента, Компания оплачивает банковские комиссии

17. По Стратегии А «гарантированный доход» Компания самостоятельно определяет пути использования взятых у Клиента средств и выбирает организации, на чьи счета Компания сочтет возможным перечисление средств. При этом Компания отчитывается перед Клиентом о путях использования средств и полученных результатах не реже одного раза в месяц. Период инвестирования может составлять 3 (Три), 6 (Шесть), 9 (Девять) и 12 (Двенадцать) месяцев и определяются самим клиентом. Сумма средств на счету Клиента по окончании периода инвестирования не может быть меньше, чем вкладываемая Клиентом по данной Стратегии сумма. Комиссия Компании по данной Стратегии составляет 30 (Тридцать) % от прибыли, полученной от использования денежных средств, переданных Клиентом Компании, по данной Стратегии. В течение указанного периода Клиент не вправе менять тип Стратегии, а за досрочное снятие средств взимается штраф в указанных в Таблице №2 размерах % от вложенной суммы. Также Клиент не может добавлять средства по данной Стратегии в течение указанного периода, но может указать для двух и более одинаковых или разных сумм данную Стратегию с разным или одинаковым периодом ее реализации. Возврат средств Клиенту осуществляется на указанный им счет, но не ранее двух и не более четырех недель после окончания периода инвестирования, необходимых для оформления всех необходимых документов и составления отчетов. Периоды по Стратегии А открываются каждую неделю.

Штраф за досрочное снятие средств, % от суммы переведенных по договору средств

	3 месяца	6 месяцев	9 месяцев	12 месяцев
В первые 3 месяца	6	9	12	15
С 4 по 6 месяцы	-	6	9	12
С 7 по 9 месяцы	-	-	6	9
С 10 по 12 месяцы	-	-	-	6

Таблица №2

18. По Стратегии F «зарубежные инвестиции», Компания может размещать средства только на счетах в специализированных зарубежных инвестиционных компаниях и банках, имеющих необходимую квалификацию, лицензии, аттестаты и другие положенные документы, а также участвовать в различных зарубежных инвестиционных фондах. Минимальная сумма, которая может участвовать, в данной Стратегии составляет 1 000 (Одну тысячу) долларов США или эквивалент в другой валюте. Минимальная сумма добавления средств по Стратегии составляет 100 (Сто) долларов США, а минимальная сумма снятия 500 (Пятьсот) долларов США или эквивалент в другой валюте. Максимальная накопленная отрицательная доходность («просадка») не может превышать 12 (Двенадцати) %. Комиссия Компании по данной Стратегии составляет 10 (Десять) % от прибыли, полученной от использования денежных средств, переданных Клиентом Компании, по данной Стратегии.
19. По Стратегии R «российские инвестиции», Компания может размещать только на счетах в специализированных Российских инвестиционных компаниях и банках, имеющих необходимую квалификацию, лицензии, аттестаты и другие положенные документы, а также участвовать в различных Российских инвестиционных фондах. Минимальная сумма, которая может участвовать в данной Стратегии, составляет 1 000 (Одна тысяча) долларов США или эквивалент в другой валюте. Минимальная сумма добавления средств по Стратегии составляет 100 (Сто) долларов США, а минимальная сумма снятия 500 (Пятьсот) долларов США или эквивалент в другой валюте. Максимальная накопленная отрицательная доходность («просадка») не может

- превышать 20 (Двадцати) %. Комиссия Компании по данной Стратегии составляет 10 (Десять) % от прибыли, полученной от использования денежных средств, переданных Клиентом Компании, по данной Стратегии.
20. По Стратегии Т «спекулятивный трейдинг», Компания может полностью размещать на счетах в специализированных брокерских и дилерских компаниях для управления ими Трейдерами, имеющими соответствующие договора с Компанией. Но при необходимости (для ограничения уровня риска, при неудачной работе Трейдеров, при прекращении договорных отношений с Трейдерами, при более высокой ожидаемой доходности по счетам в инвестиционных компаниях и т.п.) Компания оставляет за собой право переводить эти средства на счета в специализированные инвестиционные компании и банки в полном объеме. Минимальная сумма, которая может участвовать в данной Стратегии, составляет 1 000 (Одна тысяча) долларов США или эквивалент в другой валюте. Минимальная сумма добавления средств по Стратегии составляет 100 (Сто) долларов США, а минимальная сумма снятия 500 (Пятьсот) долларов США или эквивалент в другой валюте. Максимальная накопленная отрицательная доходность («просадка») не может превышать 30 (Тридцати) %. Комиссия Компании по данной Стратегии составляет 50 (Пятьдесят) % от прибыли, полученной от использования денежных средств, переданных Клиентом Компании, по данной Стратегии.
21. По Стратегии ATS «автоматические торговые системы», Компания может полностью размещать на счетах в специализированных брокерских и дилерских компаниях для управления ими специализированными автоматическими (механическими) торговыми системами, работа которых не зависит от человеческого фактора. Но при необходимости (для ограничения уровня риска, при неудачной работе автоматических торговых систем или при более высокой ожидаемой доходности по счетам в инвестиционных компаниях и т.п.) Компания оставляет за собой право переводить эти средства на счета в специализированные инвестиционные компании и банки в полном объеме. Минимальная сумма, которая может участвовать в данной Стратегии, составляет 1 000 (Одна тысяча) долларов США или эквивалент в другой валюте. Минимальная сумма добавления средств по Стратегии составляет 100 (Сто) долларов США, а минимальная сумма снятия 500 (Пятьсот) долларов США или эквивалент в другой валюте. Максимальная накопленная отрицательная доходность («просадка») не может превышать 30 (Тридцати) %. Комиссия Компании по данной Стратегии составляет 30 (Тридцать) % от прибыли, полученной от использования денежных средств, переданных Клиентом Компании, по данной Стратегии.
22. По Стратегии М «смешанные инвестиции», Компания может размещать средства в определенном соотношении между Стратегиями F, R, T и ATS. Соотношение между Стратегиями может меняться после каждого Отчетного периода. При этом данное соотношение должно публиковаться на Официальном сайте Компании и в отчетах перед Клиентами. Минимальная сумма, которая может участвовать в данной Стратегии, составляет 1 000 (Одна тысяча) долларов США или эквивалент в другой валюте. Минимальная сумма добавления средств по Стратегии составляет 100 (Сто) долларов США, а минимальная сумма снятия 500 (Пятьсот) долларов США или эквивалент в другой валюте. Максимальная накопленная отрицательная доходность («просадка») не может превышать 24 (Двадцати четырех) %. Комиссия Компании по данной Стратегии составляет 30 (Тридцать) % от прибыли, полученной от использования денежных средств, переданных Клиентом Компании, по данной Стратегии.
23. Минимальный срок инвестирования, после которого Клиент может поменять Стратегию или потребовать у Компании вернуть ему все денежные средства или их часть, для Стратегий M, R, F, T и ATS составляет 1 (Один) месяц. Перевод средств из одной Стратегии в другую производится по окончании очередного Отчетного периода, но не ранее истечения минимального срока инвестирования.
24. Средства, в отношении которых Клиент не указал тип Стратегии, находятся в состоянии свободных средств. Клиент может составлять в отношении них Заявку на перевод в установленном порядке, но их объем не изменяется в результате деятельности Компании и доходность на них не начисляется.
25. Более точно методы управления по каждой Стратегии определяются по результатам периодических переговоров с инвестиционными компаниями, а также после обсуждений вариантов управления Экспертным советом. Набор методов управления и распределение средств между ними может меняться при необходимости (изменении конъюнктуры рынка, ожиданий инвесторов, прогнозов аналитиков, и т.п.) при сохранении общих требований к каждой Стратегии.
26. Объем обязательств Компании перед Клиентами не должен превышать стоимость всех активов, находящихся в распоряжении Компании. В случае если объем обязательств превысит стоимость всех активов, находящихся в распоряжении Компании, по окончании очередного Отчетного периода или это будет неизбежно в следующих Отчетных периодах, то Директор компании может принять решение о ликвидации Компании, посоветовавшись предварительно с Экспертным советом. Решение о ликвидации Компании должно быть доведено до всех Клиентов и партнеров Компании не позднее, чем через 5 (Пять) рабочих дней после принятия соответствующего решения, путем его публикации на Официальном сайте Компании, на Персональных Интернет-страницах Клиентов, путем его рассылки по электронной почте, а также другими возможными способами. После принятия соответствующего решения Компания рассчитывается со всеми Клиентами, если у нее хватает на это активов, или пропорционально уменьшает размер своих обязательств перед каждым Клиентом, чтобы иметь возможность рассчитаться с каждым Клиентом всеми имеющимися у Компании активами.

КЛИЕНТ: \_\_\_\_\_

КОМПАНИЯ: \_\_\_\_\_

Фамилия И.О. / \_\_\_\_\_ /

/ Fedorov Alexander /

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 200\_\_ г

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 200\_\_ г



Приложение № 3 к Соглашению об оказании услуг по финансовому менеджменту  
 № \_\_\_\_\_ от «\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

Протокол учета типа Стратегии по периодам

	Начало периода	Окончание периода	Тип Стратегии	Доля средств, %	Подпись Клиента	Подпись Компании	Дата подписи
1.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				
2.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				
3.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				
4.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				
5.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				
6.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				
7.			A				
			F				
			R				
			M				
			T				
			ATS				
			Свободные				

Период может быть любой длины кратной 1 (Одной) неделе.